

平成 30 年 6 月 30 日

各位

株式会社 徳  
ノリックス有限会社・有限会社和公  
代表取締役 鷺岡和徳

前略、今月も業務に専心いただきありがとうございます。

さて、私どもの仕事も冬から春にかけての繁忙期も終わり、やっと一息つく時期となりました。しかしながら今まで忙しさの為に出来なかった様々な業務、年末のおせち料理の販売計画とその準備、それぞれの支店の作業改革や本社新館完成に伴う新たな価格帯の商品の策定など、この時期にしか出来ないコトを綿密に且つスピード感を持って現在行なっております。

現在私は南港の相愛大学で週に一度学生に教鞭をとっています。ある学生が「先生、いま儲かる事業って何ですか」と言う質問がありました。

答えは色々ですが必ず言えることは「儲かりそうな事業は、決して儲からない」ということです。つまり儲かりそうだから、という理由で同じ考えの人が集まって来て、競争が激しくなって、儲からなくなることが多いからです。また同時に大きな資本も必要ですし、スピード感も大切です。つまり人並み外れた情報力と資金力とスピードと決断力が必要なのです。そのような人並みはずれた能力のない凡人の私は凡人のやり方で勝負しようとする日、心に決めました。

つまり毎日考え、毎日変える。その繰り返しをずっと続ける・・・変えるのは、ほんのちょっとでアイデアとも言えない、小さな変更の積み重ね。しっかりと細部にこだわり、些細な変更を繰り返しながらすぐに成果が出なくても、周りがなんと言おうとも、コツコツと嫌になる程やり続けること。するとある時、自分（会社）が全く違う場所（ポジション）に来ていることにとんでもなく遠い場所まで来てしまったことに気づきます。

コツコツ続ける。継続は私の最大の武器でもあります。でもそう言えるようになったのは、ここ数年のことなのです。努力が嫌いで、すぐに手を抜く私。その私がやり続けて来られた理由。それは、好きなことをやって来たからです。

#### 【徳の経営理念】

「私たちはお客様のために常に新しいことに挑戦し、食生活に新たな価値を創造しつづけます。」

#### 【徳のモットー】

「一膳入魂」～うまい料理は世の為、人の為～

すべては自分のために。

すべてはお客様のために。

すべては会社のために。

すべては社会のために。

来月も一緒に頑張りましょう

草々